



## PIANO DI LAVORO SVOLTO

Documento – MR-28  
Livello rev. 09  
Data rev. 25/05/2023

**ANNO SCOLASTICO** \_\_2022\_\_ / \_\_2023\_\_

Docente:	PICOTTI MARIA RITA		
Disciplina:	ECONOMIA AZIENDALE		
Classe: 1	Sez. D		
<input checked="" type="checkbox"/> AFM <input type="checkbox"/> SIA <input type="checkbox"/> RIM <input type="checkbox"/> CAT	<input type="checkbox"/> LS <input type="checkbox"/> LSSA	<input type="checkbox"/> IPSMT <input type="checkbox"/> IPSSS <input type="checkbox"/> IeFP	

## PIANO DI LAVORO SVOLTO

### LIBRI DI TESTO UTILIZZATI

GERMANA GRAZIOLI, DELIA STROFFOLINO  
FUTURO IMPRESA UP HUB YOUNG TE211 VOLUME 1



## PIANO DI LAVORO SVOLTO

Documento – MR-28  
Livello rev. 09  
Data rev. 25/05/2023

<b>ARGOMENTI SVOLTI</b>	<b>AUTORI – TESTI – DOCUMENTI – COMPITI DI REALTA' AFFRONTATI</b>	<b>METODOLOGIE (anche laboratoriali) – STRUMENTI UTILIZZATI RISORSE DIGITALI</b>	<b>COMPETENZE VALUTATE** (solo per classi IPS)</b>	<b>*</b>
<b>Gli strumenti di lavoro</b> <ul style="list-style-type: none"><li>• Rapporti e proporzioni</li><li>• Calcoli percentuali semplici, sopracento e sottocento</li><li>• Riparti proporzionali diretti</li><li>• Tabelle e grafici</li></ul>	<b>Libro di testo</b> <b>Esercitazioni sul libro</b>	<b>Lezione e frontale</b> <b>Cooperative learning</b> <b>Discussioni in classe</b> <b>LIM</b> <b>Libro digitale</b>		
<b>L'azienda e le sue risorse</b> <ul style="list-style-type: none"><li>• L'azienda: caratteristiche ed elementi costitutivi</li><li>• Tipi di aziende in base all'oggetto dell'attività esercitata</li><li>• Soggetti che operano nell'azienda</li><li>• Le attività svolte all'interno dell'azienda</li><li>• I modelli organizzativi dell'attività aziendale</li></ul>	<b>Libro di testo</b> <b>Esercitazioni sul libro</b>	<b>Lezione e frontale</b> <b>Analisi di casi pratici</b> <b>Cooperative learning</b> <b>Discussioni in classe</b> <b>LIM</b> <b>Libro digitale</b>		
<b>Il contratto di vendita</b> <ul style="list-style-type: none"><li>• Caratteri e fasi della compravendita</li><li>• Obblighi del venditore e del compratore</li><li>• Elementi essenziali del contratto di vendita</li><li>• Elementi accessori del contratto di vendita</li></ul>	<b>Libro di testo</b> <b>Esercitazioni sul libro</b>	<b>Lezione e frontale</b> <b>Analisi di casi pratici</b> <b>Cooperative learning</b> <b>Discussioni in classe</b> <b>LIM</b> <b>Libro digitale</b>		
<b>La documentazione della compravendita</b> <ul style="list-style-type: none"><li>• Documenti della compravendita: fattura, documento di trasporto o consegna, documento commerciale</li><li>• Presupposti e caratteristiche dell'IVA</li><li>• Liquidazione IVA</li><li>• Tecniche di calcolo nella fattura</li></ul>	<b>Libro di testo</b> <b>Esercitazioni sul libro</b>	<b>Lezione e frontale</b> <b>Analisi di casi pratici</b> <b>Cooperative learning</b> <b>Discussioni in classe</b> <b>LIM</b> <b>Libro digitale</b>		

\* Indicare con una "X" gli argomenti trattati in compresenza tra docenti curricolari e ITP in IP – IT



## PIANO DI LAVORO SVOLTO

Documento – MR-28  
Livello rev. 09  
Data rev. 25/05/2023

\*\* Esempio: competenza G.9 (*per indicare la competenza 9 dell'Area Generale*); competenza I.6 (*per indicare la competenza 6 dell'Area di Indirizzo*)

### EVENTUALI APPROFONDIMENTI COERENTI CON PIANO DI LAVORO SVOLTO

***Firma del Docente***

***Maria Rita Picotti***