



PIANO DI LAVORO SVOLTO

Documento – MR-28
Livello rev. 09
Data rev. 25/05/2023

ANNO SCOLASTICO __2022__ / __2023__

Docente:	PICOTTI MARIA RITA		
Disciplina:	ECONOMIA AZIENDALE		
Classe: 1	Sez. D		
<input checked="" type="checkbox"/> AFM <input type="checkbox"/> SIA <input type="checkbox"/> RIM <input type="checkbox"/> CAT	<input type="checkbox"/> LS <input type="checkbox"/> LSSA	<input type="checkbox"/> IPSMT <input type="checkbox"/> IPSSS <input type="checkbox"/> IeFP	

PIANO DI LAVORO SVOLTO

LIBRI DI TESTO UTILIZZATI

GERMANA GRAZIOLI, DELIA STROFFOLINO
FUTURO IMPRESA UP HUB YOUNG TE211 VOLUME 1



PIANO DI LAVORO SVOLTO

Documento – MR-28
Livello rev. 09
Data rev. 25/05/2023

ARGOMENTI SVOLTI	AUTORI – TESTI – DOCUMENTI – COMPITI DI REALTA' AFFRONTATI	METODOLOGIE (anche laboratoriali) – STRUMENTI UTILIZZATI RISORSE DIGITALI	COMPETENZE VALUTATE** (solo per classi IPS)	*
Gli strumenti di lavoro <ul style="list-style-type: none">• Rapporti e proporzioni• Calcoli percentuali semplici, sopracento e sottocento• Riparti proporzionali diretti• Tabelle e grafici	Libro di testo Esercitazioni sul libro	Lezione e frontale Cooperative learning Discussioni in classe LIM Libro digitale		
L'azienda e le sue risorse <ul style="list-style-type: none">• L'azienda: caratteristiche ed elementi costitutivi• Tipi di aziende in base all'oggetto dell'attività esercitata• Soggetti che operano nell'azienda• Le attività svolte all'interno dell'azienda• I modelli organizzativi dell'attività aziendale	Libro di testo Esercitazioni sul libro	Lezione e frontale Analisi di casi pratici Cooperative learning Discussioni in classe LIM Libro digitale		
Il contratto di vendita <ul style="list-style-type: none">• Caratteri e fasi della compravendita• Obblighi del venditore e del compratore• Elementi essenziali del contratto di vendita• Elementi accessori del contratto di vendita	Libro di testo Esercitazioni sul libro	Lezione e frontale Analisi di casi pratici Cooperative learning Discussioni in classe LIM Libro digitale		
La documentazione della compravendita <ul style="list-style-type: none">• Documenti della compravendita: fattura, documento di trasporto o consegna, documento commerciale• Presupposti e caratteristiche dell'IVA• Liquidazione IVA• Tecniche di calcolo nella fattura	Libro di testo Esercitazioni sul libro	Lezione e frontale Analisi di casi pratici Cooperative learning Discussioni in classe LIM Libro digitale		

* Indicare con una “X” gli argomenti trattati in compresenza tra docenti curricolari e ITP in IP – IT



PIANO DI LAVORO SVOLTO

Documento – MR-28
Livello rev. 09
Data rev. 25/05/2023

**** Esempio:** competenza G.9 (*per indicare la competenza 9 dell'Area Generale*); competenza I.6 (*per indicare la competenza 6 dell'Area di Indirizzo*)

EVENTUALI APPROFONDIMENTI COERENTI CON PIANO DI LAVORO SVOLTO

Firma del Docente

Maria Rita Picotti